

# 地域社会の豊かな未来の創造に貢献

広島銀行



広島の地で140年以上。  
お客さまとともに、地域の未来をひろげます。

設立日 1945年5月1日 本店所在地 広島市南区西蟹屋一丁目1番7号（仮店舗）  
（創業 1878年11月29日）

ホームページ <https://www.hirogin.co.jp/>



HPはこちらです

代表取締役頭取

へやとしお  
部谷 俊雄

## Close Up 「広島銀行」のセールスポイント

### Point 1

真のマーケットインを  
実践

当行の強みは、法人のお客さまに対する事業性評価や個人のお客さまにおける世帯管理を通じた強固なリレーションと長い歴史の中で培ってきた情報の蓄積です。

事業性評価につきましては、自動車や造船など特色のある産業が集う当地において、従前よりその産業動向や事業内容の理解および課題解決支援に取り組み、知識と経験を蓄積してきました。属人的になりがちな「目利き」の知識と経験を、組織として活用できるよう体系化しており、この「事業性評価」を軸として融資や本業支援を実践し、お取引先の成長や新たな事業創出を支援することで、地域の活性化と持続的な経済発展に寄与してまいります。

また、少子高齢化や後継者不足を受け、更なるニーズの高まり

### Point 2

お客さまとの  
強固なリレーション

が想定される相続・事業承継分野において、強固なリレーションに基づく金融に留まらないソリューションを提供するとともに、相続・事業承継を契機とした後継者や相続人との中長期的なリレーションを構築しております。

加えて、地域の持続的成長に向けたまちづくり・都市再開発支援への取り組みや、お客さまニーズに応じた抜本的なチャネルの見直しおよびデジタルトランスフォーメーション等への取組強化に努めております。

140年を超える長い歴史の中で培われてきた“ひろぎん”ブランドのもと、今後も付加価値の高い金融サービスの提供を中心に、地域やお客さまの課題解決と持続的な成長に貢献してまいります。

### Point 3

高度なソリューションの  
提供

## Voice 地域総合サービスグループとして地域に貢献

持株会社体制への移行により、グループの総合力を発揮する体制が強化されたことで、ご提案の幅が広がりました。

「お客さまのニーズはどこにあるのか」を追求し、ビジネスマッチングやIT支援等、非金融分野も含めた付加価値の高いソリューションを提供します。これまでの「金融といえば」に加えて、「金融以外」のお悩みも広島銀行へご相談ください。

これからはひろぎんホールディングスの一員として、地域社会の発展と企業価値の向上に貢献してまいります。

岡山支店 関根 万純



# 付加価値の高いコンサルティング提案を！

ひろぎん証券



地域密着型の証券会社として、  
お客さまに最適な金融サービスを提供します。

設立日 2008年1月1日 本店所在地 広島市中区立町2番30号

ホームページ <https://www.hirogin-sec.co.jp/>



HPはこちらです

代表取締役社長

かりやだ ふみつぐ  
刈屋田 史嗣

## Close Up 「ひろぎん証券」のセールスポイント

### Point 1

地域密着型  
証券会社

当社は、地元で古くからの歴史を有する証券会社として、また、ひろぎんホールディングスの一員として、お客さまに寄り添い、その資産形成を的確にお手伝いすることで地域社会の発展に注力しています。

「貯蓄から資産形成へ」の担い手として、投資に関するお客さまの知識、経験、財産、目的などを十分に把握し、常にお客さまにとって最善となる利益を考慮して行動するなかで、お客さまとともに成長することを目指しております。

### Point 2

質の高い  
提案力

2020年4月から従来の対面（営業店）取引にネット取引をプラスし、マルチチャネル化を行い、お客さまとの接点の拡大、一層の営業効率化を進めています。

また、証券業務を通じて、SDGsの達成、持続可能な社会の実現への貢献に取り組んでいます。

人生100年時代を見据え、お客さまのライフステージやニーズに最適な商品の提供、グループの総合力を活かした相続・事業承継等、より付加価値の高いコンサルティング提案に尽力してまいります。

### Point 3

信用第一  
信頼第一

#### 主な 取扱商品

- ① 国内株式 … 現物取引、信用取引、ETF（上場投資信託）、REIT（不動産投資信託）、立会外分売、IPO（新規公開株）、PO（公募・売出し株式）
- ② 外国株式 … 米国市場、アジア市場（タイ、ベトナム、インドネシア、中国など）
- ③ 投資信託 … 国内株式型、国内債券型、外国株式型、外国債券型、バランス型
- ④ 債券 … 国内債券（個人向け国債、地方債、事業債）、外国債券（主要国～新興国）、仕組債（日経平均リンク債、EB債等）

## Voice 私たちは、お客さまの幸せを追求します

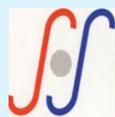
2020年10月1日、ひろぎんホールディングスがスタートしました。これにより当社は、多様化・複雑化・高度化するお客さまのニーズにより幅広くお応えする体制が整いました。当社は「お客さまの資産形成に資する」、「お客さまに喜んでいただく」業務運営を推進します。そして、グループの連携を最大限活用し、お客さまの期待にお応えします。また、地域社会の発展と成長のために行動します。そのために、共に働く社員の成長と、意識・行動改革に真に取り組む、持続的成長および企業価値の向上を目指します。

本店営業部 星野 智哉



# 未来の架け橋へ

## しまなみ債権回収



債権管理回収業務を通じて、  
地域経済の発展に貢献します。

設立日 2001年6月1日 本店所在地 広島市中区銀山町3番1号

ホームページ <https://www.hirogin-hd.co.jp/company/group/shimana/index.html>



HPはこちらです

代表取締役社長

おがわ みのる  
小川 実

### Close Up 「しまなみ債権回収」のセールスポイント

#### Point 1

豊富な経験を持つ  
銀行系サービス

債権回収会社（サービス）とは、委託を受けまたは譲り受けて債権の管理回収を行う民間会社のことです。1998年に弁護士法の特例を定めるサービス法が制定され、当社のような民間会社を設立することができるようになりました。

当社は2001年の設立以来、広島銀行から委託を受けて貸付債権の管理回収を行うほか、他の金融機関から貸付債権を譲り受けて管理回収も行っております。また、管理回収業務だけでなく、経営改善、事業再生、他の債権回収会社に対する人材育成など、多様な業務の兼業承認を取得しており、蓄積した経験は豊富です。

#### Point 2

西日本に特化した  
マーケット戦略

貸付債権を譲り受けるにあたり、当社は西日本の銀行・信用金庫・信用組合等に特化したマーケット戦略を採っており、譲り受けた後のきめ細やかな管理回収を行っています。近年では、信用金庫や信用組合から、事業再生を企図した債権の譲り受けも増えています。

さらに、当社は金融機関だけでなく、地域における弁護士・公認会計士・不動産鑑定士といった専門家とも強固なネットワークを構築しており、連携をとりながら再生に向けて迅速な支援が可能です。

#### Point 3

地域に根ざした  
強固なネットワーク

### Voice グループ連携を活かした課題解決力の発揮

2020年10月1日、ひろぎんホールディングスが設立しました。これに伴い、グループ各社と更なる連携を図ることが可能となり、当社が持つ豊富な経験と地域に根ざした強固なネットワークを積極的に活用することで、金融機関をはじめとしたお取引先へこれまで以上に幅広く課題解決に向けたご提案をしております。

債権管理回収業務を通じて地域経済の発展に貢献することが当社のミッションです。

企画部 中森 一志



# ゲームチェンジャー

## ひろぎんキャピタルパートナーズ



積極的な投資およびハンズオンによる  
「伴走型支援を超えた支援」を目指します。

設立日 2020年4月1日 本店所在地 広島市南区西蟹屋一丁目1番7号

ホームページ <https://www.hicap.co.jp/>



HPはこちらです

代表取締役社長

こいけ まさひろ  
小池 政弘

### Close Up 「ひろぎんキャピタルパートナーズ」のセールスポイント

#### Point 1

エクイティファイナンスの  
提供

当社は、エクイティ供給とハンズオンによる事業参画を主な事業としています。ハンズオンとは、出資者が投資先企業の経営に直接関与することを指します。当社はこのハンズオンを通して、株主として経営者と同じ目線に立って経営に参画します。投資先企業と一心同体となり、可能な限り企業価値を向上させることを目標としています。

当社事業は、ひろぎんグループが提供する究極のソリューションの一つです。当社の機能が、様々な課題を抱える企業に対する解決策の触媒となることで、ひろぎんグループのソリュー

#### Point 2

ハンズオン支援の  
実践

ションビジネスを飛躍的に発展させることを目指しています。

当社は2020年4月に設立されたばかりの会社ではありますが、ゲームチェンジャーの気持ちを忘れず、積極的な投資およびハンズオンによる「伴走型支援を超えた支援」の提供を実現してまいります。

今後は広島県を中心として、投資先企業の価値向上を一社一社積み重ねていくことで、中四国地方全体のバリューアップに繋げ、投資会社としての枠組みを超えた地方創生へと繋げていきたいと考えております。

#### Point 3

地域課題の  
解決に向けた取組み

### Voice 地域のエクイティニーズへ幅広く対応

当社は、従来の銀行では取組みが難しかった「新たな事業領域への参画」や「マネジメント領域まで踏み込んだ支援」を行うことを目的として設立されました。

ひろぎんグループの中で率先して新しいことに挑戦する組織風土を確立していくとともに、これまで対応できなかった地域のエクイティニーズに幅広く対応していくことで、地域企業の課題解決に1社でも多く携わり、地域経済の活性化に貢献していきたいと考えております。

マネージャー 竿尾 正隆



# お客さまに選ばれるベストパートナーへ

## ひろぎんリース



瀬戸内地域トップクラスのリース会社として高品質なサービスを提供し、お客さまの課題解決のお手伝いをしております。

設立日 1980年10月17日 本店所在地 広島市中区本通7番19号

ホームページ <https://www.hiroginlease.co.jp/>



HPはこちらです

代表取締役社長

あらき ゆうそう  
荒木 裕三

### Close Up 「ひろぎんリース」のセールスポイント

#### Point 1

リースならではの  
ソリューション提案力

ひろぎんリースは、1980年に「ひろぎんグループ」として設立された瀬戸内地域トップクラスのリース会社です。ひろぎんグループの営業エリアを中心に、広島市に本社をおき、広島県内に3支店と山口県・岡山県に各1支店、愛媛県に駐在所を1か所設置し、全7拠点で営業を展開しております。

当社は、お客さまへリース・割賦販売を中心としたソリューションの提供を行っており、取り扱う物件は、自動車を始め、情報通信機器、輸送用機器、産業工作機械、医療機器、土木建設機械、サービス業用機器等に加え、再生エネルギーや発電設備など多岐にわたっております。

加えてお客さまニーズに応え、アライアンス先との連携による海

#### Point 2

モノに関する  
目利き力

外現地法人向けのリース・ファイナンスの提供や医療機器および産業工作機械について中古売買の紹介も実施しております。

また、当社の営業エリアには、自動車、鉄鋼、造船などモノづくり（製造業）の産業が集積しているため、営業戦略として製造業へ向けたリレーションおよびソリューションの取組強化を図っております。併せて重点分野として、上記の製造業分野を含め医療分野、環境分野についても強化を図り推進しております。これからもひろぎんリースでは、地域社会やお客さまが抱える様々な課題の解決に向け、お客さまに寄り添った「マーケットイン」の精神で〈地域総合サービスグループ〉の一員として、地域社会の豊かな未来の創造に貢献してまいります。

#### Point 3

常に顧客本位にたち  
信頼される人財

### Voice 設備のことならなんでもお任せください

当社が取り扱う「リース」は、金融的側面（設備投資の際の資金調達機能）が強いことから、以前より広島銀行とは連携した事業活動を展開してまいりました。

この度の持株会社体制への移行は、連携の軸をお客さまの方向にしっかりと向け、お客さまが抱える様々な課題の解決に向けた新たな連携のステージを実現させるものです。リースを通じ、より一層お役に立てるよう、当社の強みであるモノに関する目利き力を活かしたサービスをこれからも提供してまいります。

本社営業部 貫目 涼介

